

VLAS

BERICHTEN

VERANTW. UITGEVER :
C. VLAEMYNCK
BIEZENHOF 22
8790 WAREGEM

POSTKANT. VAN AFGIFTE :
8500 KORTRIJK MAIL

JAARGANG 2012

Nr. 13 19 oktober

INHOUD

- Balans van het verkoopseizoen 2011/2012 1
- De vlasmarkt 5
- Le marché du lin 6
- Het belang van Veiligheidsdocumenten 7
- Handel in vlasvezels start zwak in 2012 7
- Hoge graanprijzen zijn voer voor discussie 9

Balans van het verkoopseizoen 2011/2012

Verwachtingen werden niet ingelost

Nu de meeste zwingelinstallaties opnieuw zijn opgestart, achten wij de tijd rijp om een balans op te maken van het voorbije verkoopseizoen. Zoals ieder jaar, baseren wij ons daarvoor op de resultaten van de maandelijkse verkoop- en voorraadaangiften van de Belgische zwingelbedrijven bij het ABV. Sommige gegevens worden ook in een Europese context geplaatst, en vergeleken met de evolutie in onze vlasproducerende buurlanden Frankrijk en Nederland.

Men zal zich herinneren dat de balans van de vorige campagne 2010/2011 overwegend positief was, met een recordverkoop in volume, de eerste noemenswaardige daling van de voorraden sinds jaren, en een bevestiging van de prijshausse die het jaar voordien was ingezet.

Spijtig genoeg kan niet hetzelfde worden gezegd van het verkoopseizoen dat volgde, en dat midden dit jaar werd afgesloten. Niettegenstaande als gevolg van de mislukking van de oogst 2011 het aanbod een vijfde lager uitviel dan het jaar voordien, werden wij, tegen alle verwachtingen en logica in, sinds het najaar opnieuw geconfronteerd met een vrijwel continue prijsdaling. Door de terugval van de vraag is ook de afbouw van de stocks kleiner uitgevallen dan geraamd.

Aanbod: - 40%

Door een combinatie van factoren verkeerde het volume lange vezel, dat tijdens de voorbije campagne aan de markt kon komen, in vrije val. Enerzijds gaf de recordverkoop tijdens het seizoen 2010/2011 voor het eerst sinds jaren aanleiding tot een gevoelige afbouw van de voorraden bij de Vezelbereiding. De nieuwe campagne kon worden aangevat met een voorraad die ca. 29.000 lager lag dan het jaar voordien. Vergeleken met het recordpeil van eind juni 2009 bedroeg het verschil zelfs ruim 36.000 ton.

Anderzijds was er natuurlijk de memorabele oogst 2011. De uitzonderlijke en algemene droogte tijdens de cruciale groeiperiode had bijzonder nefaste gevolgen voor de stovlas- en vezelopbrengst. Het feit dat door een uitbreiding in Frankrijk, het West-Europese areaal met ruim 6.000 ha was toegenomen, kon het eindresultaat nauwelijks beïnvloeden.



MASTERS
OF
LINEN

EUROPEAN LINEN OF QUALITY

ALGEMEEN BELGISCH
VLASVERBOND VZW
OUDE-VESTINGSTRAAT 15
8500 KORTRIJK
P.B. 000-0120391-14
TEL. 05623 06 10
FAX 05622 79 30
E-mail : info@vlasverband.be
www.vlasverband.be

**DRIEWEKELIJKS INFORMATIEBLAD
VOOR DE VLASSECTOR**

Beide componenten samen - beginvoorraad en nieuwe oogst - **resulteerden in een theoretisch aanbod van ca. 105.000 ton, zijnde nagenoeg 40% minder dan het jaar voordien.** Vergelijken met de uitgangspositie van het seizoen 2009/2010, was er zelfs sprake van meer dan een halvering!

Voor alle duidelijkheid: bovenstaand cijfer geeft alleen de theoretische beschikbaarheid weer op het niveau van het zwingelbedrijf, en zonder rekening te houden met de nog aanwezige voorraden strovlas. Ook die laatste waren overigens relatief beperkt.

In het najaar 2011 leefde dan ook de verwachting dat wij, na jaren van verstoord marktevenwicht, de komende maanden **opnieuw zouden evolueren naar een normale verhouding tussen vraag en aanbod.** Zelfs bij een duidelijk kalmere vraag - wat onvermijdelijk leek, na de recordcijfers van de afgesloten campagne - was een verdere, gevoe-

lige afbouw van de voorraden onvermijdelijk. Kortom, **alle voorwaarden leken voorhanden om de vezelproducent te steunen bij het voeren van een bewust verkoopbeleid.** Rekening houdend met de hogere kostprijs die de verwerking van de oogst 2011 met zich zou meebrengen, kon van enige prijsconcessie in ieder geval geen sprake zijn ...

Marktverloop

Door het vroeg afronden van de oogstwerkzaamheden kon ook het nieuwe zwingelseizoen vrij vroeg worden opgestart. Gezien echter de beperkte aanvoer van de nieuwe oogst, verliep die start vaak aarzelend, en gingen de meeste

zwingelbedrijven er m.a.w. niet direct volop tegenaan.

In het besef dat de lange vezel - inclusief het kwaliteitsvlas 2009 - veel te lang te goedkoop verkocht was geweest, en om op teeltniveau de concurrentie met andere gewassen het hoofd te kunnen bieden, trok de vlasser zijn vraagprijs omhoog. Niettegenstaande in die periode ook de dollar in gunstige zin evolueerde, zette dit toch een rem op het zakenvolume.

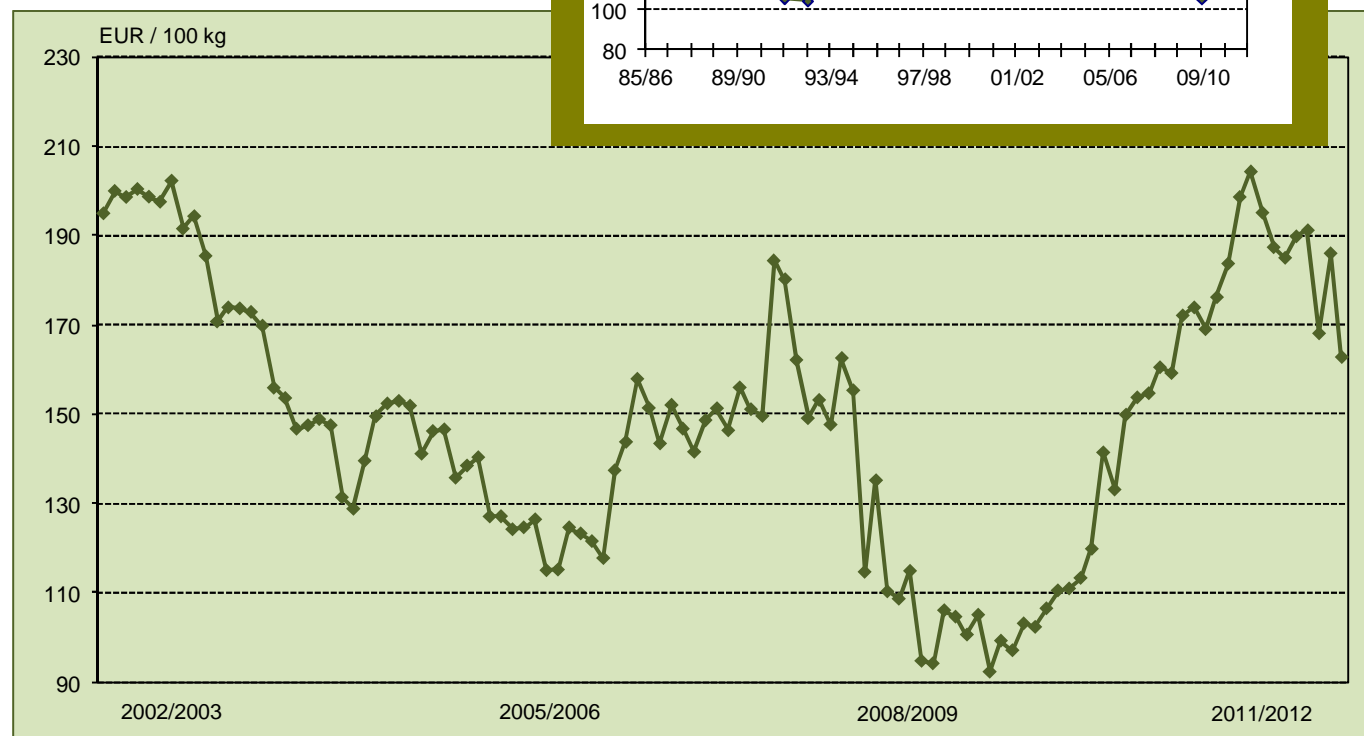
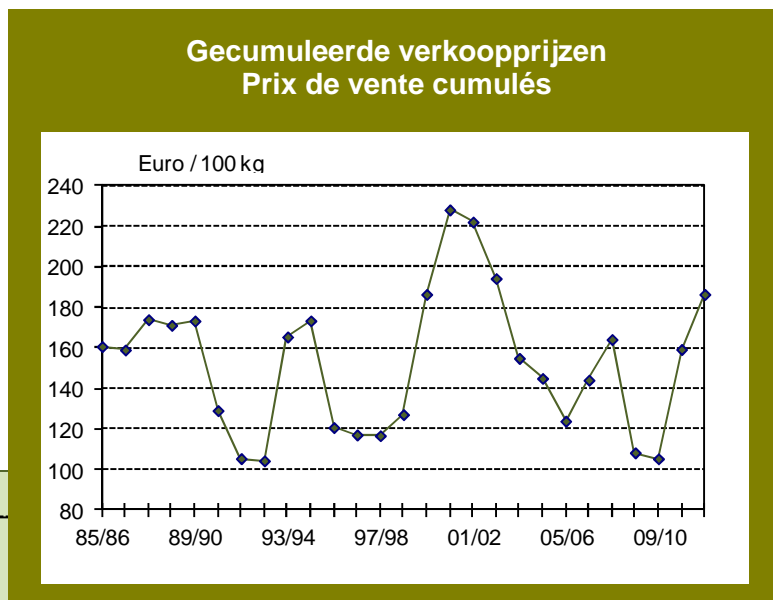
De vlasspinnerij in China nam een afwachtende houding aan, o.a. verwijzend naar de verminderde vraag naar garens en stoffen onder invloed van de onzekere toekomst van de wereldeconomie. Voor haar eveneens verminderde productie putte zij uit de eerder aangelegde

Gemiddelde maandelijkse verkoopprijzen

LANGE VEZEL - BELGIE

Prix moyens de vente mensuels

LINS TEILLES - BELGIQUE



stocks. Die terughoudendheid was legering, lokte niet de minste reactie uit. Tegenover het beperkte zakenvolume stond ook een ondermaatse productie, vermits ondertussen verschillende zwingelbedrijven waren stilgevallen bij gebrek aan strovlas. uiteraard ook een middel om meer druk te zetten op de prijzen.

Het laatste trimester 2011 werd m.a.w. gekenmerkt door een weinig dynamische vraag. Door het feit echter dat ook de productie niet haar normale niveau haalde, bleef de aangroei van de voorraden op het zwingelbedrijf beperkt. In december noteerden wij een lichte toename van de activiteit, vooral in de lagere soorten van vorige oogstjaren (inclusief 2007).

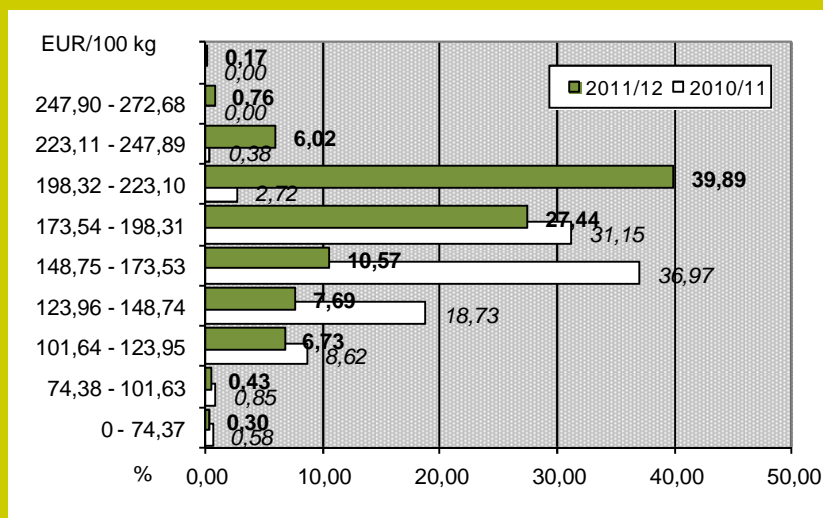
De weinig dynamische markt, in combinatie met de beperkte beschikbaarheid aan strovlas, zette veel zwingelbedrijven ertoe aan om een vroege en langer dan normale winterstop in te lassen.

Begin februari werd uiteindelijk toch een aangroei van het zakenvolume voelbaar. Het begon met een beperkt order voor onmiddellijke levering geplaatst door de belangrijkste Chinese spinnerij. **Tijdens de daaropvolgende weken tot begin maart waren verschillende delegaties Chinese kopers nadrukkelijk op de West-Europese vezelmarkt aanwezig.** Ook al waren die kopers duidelijk naar hier gekomen met de bedoeling om de prijs te drukken en zich op kwalitatief vlak veeleisender op te stellen, toch werd in die periode een aanzienlijk zakenvolume gerealiseerd. Ook vlas dat eerder speculatief was aangekocht, werd in die fase terug op de markt aangeboden.

Eenmaal de aankoopgolf in april terug was weggeëbd, kreeg de interesse opnieuw een meer sporadisch karakter en werd de druk op de prijzen nog opgevoerd. Vooral lagere kwaliteiten en middensoorten werden verhandeld. Het was duidelijk dat sommige afnemers op zoek waren naar compensatie voor de duurdere aankopen die zij eerder hadden verricht.

Begin mei was er nog even een opleving van de activiteit, o.a. dankzij de interesse van de verwerkende industrie uit India. Door de berichten over de meeruitzaai in Frankrijk en de meer dan behoorlijke stand van het jonge

Spreiding (%) verkopen per prijsklasse Ventilation (%) des ventes par catégorie de prix



gewas gingen veel vezelproducenten zich, vooral voor hun mindere partijen, toegeeflijker opstellen.

Het verwachte potentieel aan vezel van de nieuwe oogst inspireerde de kopers op het einde van de campagne tot een afwachtende houding. Ook het feit dat een groot deel van het areaal kreeg af te rekenen met

Omzet en volume

Sinds het dieptepunt tijdens het seizoen 2008/2009 (13,8 miljoen euro) liet de omzet, die de Belgische vlasser realiseerde met de verkoop van gezwingeld vlas, twee jaar na mekaar een stijging optekenen. Aanvankelijk was die evolutie alleen te danken aan een meerverkoop in volume, maar tijdens de campagne 2010/2011 was er het gecombineerde effect van een ruimer volume en stijgende prijzen.

Die stijgende trend, die niet meer dan een inhaalbeweging was voor de tegenvallende resultaten van enkele jaren terug, werd tijdens het jongste seizoen al weer afgebroken. De gecumuleerde verkoopprijs haalde weliswaar zijn hoogste score sinds ettelijke jaren, maar dit bleek onvoldoende om de duidelijke terugval van het verkoopvolume te compenseren. De omzet in waarde zakte daardoor met ruim 18% tot 29,8 miljoen euro.

Qua volume was de campagne 2010/2011 voor de Belgische Vezelbeveiling weliswaar geen recordjaar - die eer blijft voorbehouden aan het seizoen 2004/2005 - maar toch werd dat jaar een niet onaardig zakencijfer gerealiseerd. Met een terugval werd dan ook rekening gehouden, zij het niet in deze grootteorde. **De verkopen van de Belgische vlassers zakten het afgelopen jaar immers met 30% tot 15.976 ton.** Sinds de eeuwwisseling scoorde alleen de campagne 2008/2009 nóg lager.

Prijzen

De grafiek onderaan blz. 2 toont de evolutie van de maandelijkse gemiddelde verkoopprijzen, die in ons land sinds het seizoen 2002/2003 werden opgetekend. **Hierop is duidelijk te zien dat wij tot de zomer 2009 geconfronteerd werden met een overwegend dalende tendens, die uitmondde in een historisch dieptepunt.** Die neerwaartse spiraal werd alleen tussen het najaar 2006 en de zomer 2008 even onderbroken. Tijdens dat intermezzo van pakweg 20 maanden stabiliseerden de prijzen zich rond 1,50 euro/kg.

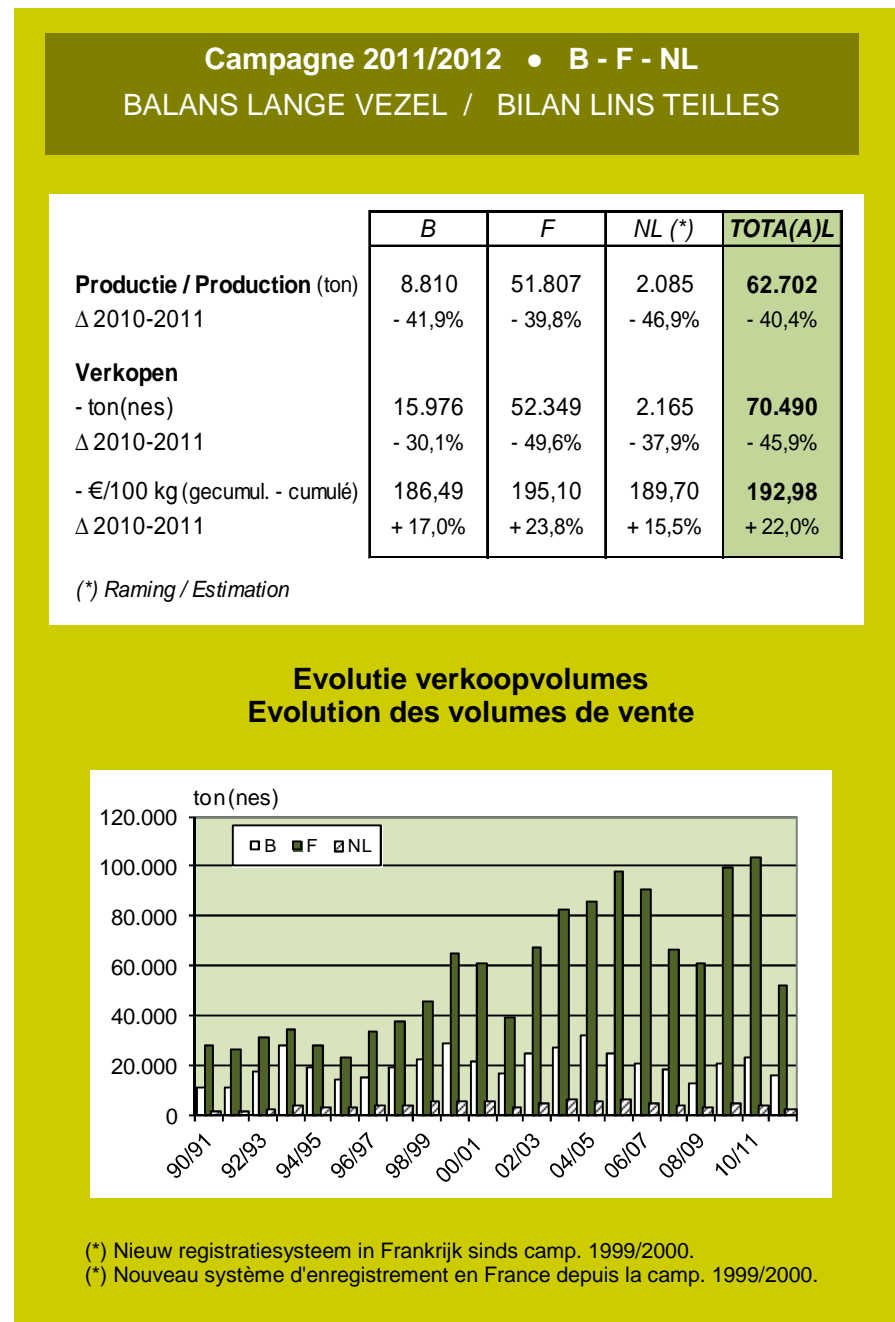
De ommekeer manifesteerde zich bij de start van het nieuwe zwingelseizoen in 2009. Aanvankelijk was de prijshausse nog van monetaire oorsprong (versteviging van de dollar te

genover de euro), maar gaandeweg kwam er ook een intrinsieke stijging. De maanden die volgden kregen wij een bevestiging van die opwaartse trend, die zich ook tijdens de campagne 2010/2011 versneld doortrok. 2 euro/kg gold echter lange tijd nog als een psychologisch plafond, dat pas tegen het einde van de campagne voor de betere en beste kwaliteiten almaar vlotter werd doorbroken. Zodoende werden midden 2011 opnieuw maandgemiddelden gehaald, die wij sinds de zomer 2003 niet meer hadden opgetekend.

Bij de aanvang van het nieuwe zwingelseizoen in 2011 schreven wij dat de prijshausse van de voorbije campagne zich moest doorzetten, zowel met het oog op de rendabiliteit van het zwingelbedrijf, als om op teeltniveau de concurrentie met andere gewassen aan te kunnen. De lange vezel was immers veel te lang te goedkoop verkocht geweest. **Waarnemers zijn nu echter van mening dat de hoge prijzen, die op dat ogenblik werden vooropgesteld, oorzaak zijn geweest van een blokkering van de vraag.** Zoals hiervoor al aangegeven, gaven de kopers de daaropvolgende maanden alleszins blijk van weinig interesse. Met hun wegblijven van de markt hadden zij duidelijk tot doel om druk te zetten op de prijs. Dat zij hierin ook zijn geslaagd, bewijst de grafiek op blz. 2. **Een korte onderbreking tijdens de actievare maanden februari-maart niet te na gesproken, evolueerden de gemiddelde maandelijkse verkoopprijzen sinds het najaar 2011 continu in dalende lijn.** Het resultaat was een maandgemiddelde in juni jl. van 1,63 euro/kg, het laagste peil sinds februari 2011.

Van die neerwaartse evolutie is echter niets terug te vinden in het gecumuleerde jaargemiddelde, dat duidelijk nog de sporen draagt van de hogere noteringen tijdens de start van het seizoen. **Voor de Belgische vlasser sloot het verkoopseizoen 2011/2012 met een gecumuleerde gemiddelde verkoopprijs van 1,86 euro/kg, een stijging met 17% ten opzichte van het jaar voordien.** De voornoemde notering is de hoogste sinds de campagne 2002/2003.

Uit het vergelijkend overzicht blijkt dat in Nederland een relatief bijna evenwaardige prijsverhoging werd opgetekend (+ 16%). Bij onze zuiderburen



was de hausse iets meer uitgesproken, nl. 24%.

Voor de drie productielanden samen steeg het gecumuleerde seizoensgemiddelde met 22% tot 1,93 euro/kg.

**47%
tegen 2 euro/kg en meer**

De bijna continue prijsdaling komt ook niet tot uiting in de opsplitsing van de verkopen in prijsklassen. Logisch, want de maandgemiddelden scoorden zonder uitzondering beduidend hoger dan de

noteringen tijdens de referentieperiode van het jaar voordien.

Nadat de grootste concentratie verkopen vorig jaar al opschoof naar de klasse tot (afgerond) 1,75 euro/kg, werd tijdens de jongste campagne het grootste zakenvolume gerealiseerd tussen (afgerond) 2,- en 2,25 euro/kg. Het ging daarbij om bijna 40% van het totaalcijfer. Voegen wij daarbij ook de hogere prijsklassen, dan mogen wij besluiten dat gedurende het seizoen 2011/2012 bijna 47% van het totale verkoopvolume plaatsvond tegen prijzen van 2 euro/kg en meer.

Vorraadafbouw zet door

Door een combinatie van door iedereen gekende factoren, maakten de voorraden lange vezel bij de West-Europese Vezelbereiding het afgelopen decennium lange tijd het voorwerp uit van een zo goed als continue aangroei. De stocks eind juni 2009 waren de hoogste uit onze statistiekenreeks, die toch enkele decennia beslaat.

Nadat tijdens de campagne 2009/2010 al een voorzichtige afbouw van de voorraden had plaatsgevonden, was het toch vooral wachten tot het jaar nadien, om van een noemenswaardige daling van de stocks (- 34%) gewag te kunnen maken. Aan de basis daarvan lag de actieve markt, in combinatie met de eerder matige aanvoer van de oogst 2010.

Wat meer specifiek ons land betreft, stonden de voorraden lange vezel op hun hoogtepunt in oktober 2010. De resterende looptijd van de campagne 2010/2011 werd gekenmerkt door een continue afbouw, die tijdens de eerste maanden van het jongste verkoopseizoen plaatsmaakte voor een zekere stabiliteit. Naar aanleiding van de opleving van het zakenvolume dit voorjaar, en uiteraard in combinatie met het bijzonder matige productievolume dat in die periode nog werd gehaald, kreeg tijdens de laatste maanden van het seizoen 2011/2012 de eerder ingezette voorraaddaling een vervolg. Voor de Belgische Vezelbereiding sloot de campagne met een stock die ruim 43% lager uitviel dan het jaar voordien, en het laagste peil bereikte sinds januari 2006.

Uitgaande van een zwingelseizoen van 11 maanden, stemde de voorraad toch nog overeen met (afgerond) 12 maanden productie, maar dat had uiteraard te maken met het bijzonder lage productieniveau van het afgelopen seizoen.

De afbouw van de voorraden in ons land was, in relatieve cijfers, wel beduidend groter dan in onze buurlanden. In Nederland bleef de terugval beperkt tot 3% (raming) en in Frankrijk tot 11%. **In de drie productielanden samen lag de voorraad lange vezel eind juni jl. 20% lager dan de eindstock van het verkoopseizoen 2010/2011.**

De vlasmarkt

10% Frans vlas nog niet opgeraapt

Niettegenstaande het gevorderde tijdstip, kan het oogstseizoen 2012 nog niet volledig als afgesloten worden beschouwd. Volgens de jongste ramingen, zouden in Frankrijk nog 6 à 8.000 ha (ca. 10% van het totale areaal) niet zijn binnengehaald. Zoals wij eerder al schreven, werden in sommige streken de opraapwerkzaamheden telkens uitgesteld. Door het gebrek aan neerslag kwam het rootproces niet of nauwelijks op gang, waardoor het strovlas niet bewerkbaar zou zijn geweest. Ondertussen is het weer omgeslagen, en zorgen de soms aanzienlijke hoeveelheden neerslag ervoor dat het veldwerk nauwelijks vordert. Er wordt ook stilaan van uitgegaan, dat een groot deel van het vlas dat nu nog buiten ligt, niet meer in aanmerking zal komen voor de klassieke vezelbereiding. Het oogstseizoen heeft relatief de meeste vertraging opgelopen in de departementen Eure, Calvados en Seine-et-Marne.

Ondertussen bereiken ons ook almaar meer berichten over een waarschijnlijk gevoelige inkrimping van het vlasareaal in 2013. De concurrentie van gewassen die de landbouwer meer zekerheid bieden op termijn, samen met de vele vraagtekens rond het toekomstige Euro-

pese landbouwbeleid, spelen de vlas-teelt duidelijk parten. Zo ondervindt het vlas in Frankrijk vooral concurrentie van koolzaad, waarvan het areaal met 20% zou zijn uitgebreid.

Gezwingeld vlas

De voorgaande alinea onderstreept nog maar eens het belang en de noodzaak van een rendabele prijsvorming voor de West-Europese kwaliteitsvezel. Dit is de duidelijke boodschap die dient meegegeven aan de (Chinese) verwerkende industrie tijdens het komende CELC-congres in Brussel (18-20 oktober), waar voor het eerst ook een ruime dele-

gatie van onze Aziatische afnemers zal aanwezig zijn. Zij moeten stilaan gaan beseffen, dat door altijd het onderste uit de kan te halen qua prijs, zij op termijn het voortbestaan van hun eigen bevoorrading in gevaar brengen.

Tijdens het congres zal de West-Europese Vezelbereiding ook verder van gedachten wisselen over maatregelen om het aanbod te beheersen, en de productie beter af te stemmen op de effectieve verkoopvolumes. Het uiteindelijke doel hiervan is te komen tot een stabielere prijsvorming, die voor iedereen voldoende marge laat om te overleven.



KIEMKRACHT

is één van de parameters die bepalend zijn voor kwalitatief hoogstaand zaaijnzad.

Van brutostalen afgeleverd in het ABV ontvangt u een week later het resultaat, met opgave van de uitslag na drie dagen (kiemenergie) en na zeven dagen (kiemkracht).

Meer info? tel. 056 230610

E-mail: info@vlasverbond.be

Het zakenvolume blijft voor het ogenblik nog beperkt. De zwingelbedrijven krijgen weliswaar regelmatig potentiële kopers over de vloer, maar de prijzen die zij bieden zijn doorgaans geen stimulans om tot effectieve transacties over te gaan.

Klodden

Op de kortevezelmarkt vinden wij een zo goed als ongewijzigde situatie terug.

Sinds de prijsaanpassing genieten de klodden opnieuw van een actieve interesse, zowel van de textielindustrie als van de technische toepassingen (automobiel, isolatie). Op geen enkel niveau van de bedrijfskolom zijn aanzienlijke voorraden aanwezig.

Alleen de papierindustrie neemt momenteel voor het vernieuwen van contracten veeleer een afwachtende houding aan. Zij verwacht ongetwijfeld een

voldoende ruim aanbod aan de gezochte kwaliteiten, en tracht door haar houding druk te zetten op de prijzen.

Een aantal kloddenbewerkers maakt opnieuw melding van problemen rond de aanwezigheid van polypropyleen. Vermoed wordt dat de oorzaak o.a. moet gezocht worden bij het gebruik van PP-netten op het veld. Zij dringen aan op extra waakzaamheid.

Le marché du lin

10% des lins en France pas encore ramassés

En dépit de la date avancée, la saison de récolte 2012 ne peut toujours pas être considérée comme terminée. D'après les dernières estimations, en France, 6 à 8.000 ha (env. 10% de la surface totale) se trouveraient encore dehors. Comme nous l'avons déjà indiqué avant, les ramassages ont plusieurs fois été remis. A cause du manque d'eau, le processus de rouissage n'avait pas du tout ou à peine commencé, de sorte que les lins concernés étaient qualifiés de 'non teillables'. Or, ces dernières semaines, le temps a changé et les averses régulières et souvent abondantes constituent une entrave importante aux travaux des champs qui, de cette manière, n'avancent guère. Dans ces conditions, l'idée qu'une grande partie de ces lins ne conviendra plus au teillage traditionnel, devient de plus en plus réelle. La saison de récolte a pris relativement le plus de retard dans les départements Eure, Calvados et Seine-et-Marne.

Ces derniers temps, il nous parviennent de plus en plus d'indications d'une baisse probablement significative des surfaces linières en 2013. La concurrence de cultures donnant plus de visibilité à terme à l'agriculteur d'une part, et l'incertitude concernant l'avenir de la PAC d'autre part, n'apparaissent pas favorables à la culture du lin. En France, par exemple, le lin subit surtout la concurrence du colza, dont les ensemencements auraient progressé de 20%.

Lins teillés

Le paragraphe précédent souligne à nouveau l'importance et la nécessité

d'une rémunération rentable pour la filasse de lin de qualité ouest-européenne. C'est ce message clair qu'il faudra donner à l'industrie retravaillante (chinoise) pendant le congrès de la CELC à Bruxelles (18-20 octobre), qui accueillera pour la première fois une large délégation de nos clients asiatiques. Il est grand temps qu'ils se rendent compte, qu'en cherchant toujours à acheter au prix le plus bas possible, ils mettent en danger la survie de leur propre canal d'approvisionnement.

A l'occasion de ce congrès, le Teillage de l'Europe de l'Ouest poursuivra également son échange de vues sur des mesures pour maîtriser l'offre et mieux aligner la production aux volumes réellement vendus. L'objectif final est d'arriver à des prix plus stables, qui laissent suffisamment de marge pour tous les maillons de la chaîne.

Le volume d'affaires en long brin reste actuellement plutôt réduit. Il y a pas mal d'acheteurs potentiels qui font le tour des usines de teillage, certes, mais les prix qu'ils offrent ne sont pas vraiment de nature à convaincre les producteurs de filasses.

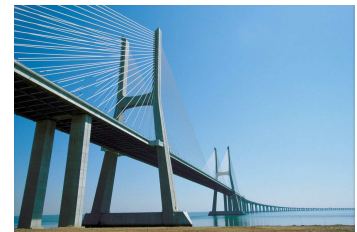
Étoupes

La situation sur le marché des fibres courtes n'a récemment pas changé. Depuis l'ajustement à la baisse des prix, les étoupes bénéficient à nouveau d'un intérêt actif, tant de l'industrie textile que des usages techniques (automobile, matériaux isolants). Aucun niveau de la filière ne dispose d'un stock important.

La papeterie apparaît actuellement le seul débouché à faire preuve d'attention, du moins pour ce qui concerne le

renouvellement de contrats. Elle attend sans doute un apport suffisamment important des qualités recherchées et essaie, par sa réticence, de peser davantage sur les prix.

Certains retravailleurs d'étoupes font à nouveau mention de problèmes liés à la présence de polypropylène. La cause probable seraient e.a. des filets de PP utilisés sur les champs. Ils demandent une vigilance accrue.



ABV maakt de brug

Wij maken de brug met 1 november. Onze burelen zijn bijgevolg op **VRIJDAG 2 NOVEMBER** gesloten.

Vervanging feestdag 11 november

Voor de ondernemingen die ressorteren onder het paritair subcomité voor de Vlasbereiding en geen afwijking aanvroegen, werd de betaalde feestdag van 11 november reeds vervangen door vrijdag 18 mei (brug met OLH-Hemelvaart).

Het belang van veiligheidsdocumenten in uw onderneming

Als bedrijfsleider wordt u dagelijks geconfronteerd met een overmaat aan documenten die moeten worden opgemaakt, ingevuld en bijgehouden:

- documenten i.v.m. de sociale wetgeving
- boekhoudkundige documenten
- BTW-documenten
- documenten i.v.m. de belastingen
- en allicht nog een resem andere formulieren.

Daarnaast is het ook uw verantwoordelijkheid als bedrijfsleider om voor de veiligheid van de werknemers in uw onderneming veiligheidsdocumenten op te stellen, bij te houden en toe te lichten aan uw werknemers.

In dit verband is vóór de zomer reeds een lovenswaardig initiatief gestart onder impuls van het Algemeen Belgisch Vlasverbond, waarbij voor een aantal **vasoogstmachines** (de oprolpers, de keerder en de schudder) een **risicoanalyse** en een **veiligheidsinstructiekaart** werden opgemaakt.

Een groot aantal vlassers heeft dan ook reeds van die gelegenheid gebruikgemaakt om zich wettelijk in orde te stellen voor deze landbouwwerktuigen.

Nieuwe initiatieven

In het najaar 2012 en begin 2013 worden nieuwe initiatieven gepland, waarbij opnieuw (wettelijk verplichte) documenten zullen worden ontwikkeld die op maat van elk bedrijf kunnen worden aangepast.

1. Voor de **resterende landbouwwerktuigen** (de plukmachine, de verreiker en de ontzadingsmachine) worden **risicoanalyses** en **veiligheidsinstructiekaarten** opgemaakt. Iedereen krijgt opnieuw de kans om zich op deze ma-

nier in orde te stellen voor zijn volledige machinepark.

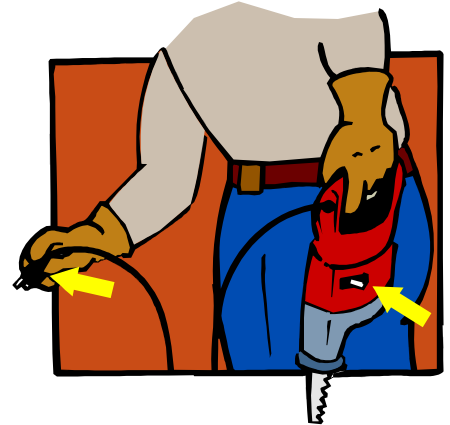
2. Een **onthaalbrochure** zal worden opgemaakt die wettelijk is voorzien om vooral de nieuwe werknemers in te lichten omtrent de mogelijke risico's in het bedrijf. Deze brochure kan ook worden gebruikt om werknemers die nu reeds zijn tewerkgesteld in te lichten. **Deze onthaalbrochure kan voor elk bedrijf in een gepersonaliseerde vorm worden afgeleverd.**

3. Voor de **productielijn** (het machinepark op het vlasbedrijf) zullen, vertrekkende van een typeopstelling in één bedrijf, een **risicoanalyse** en een **veiligheidsinstructiekaart** worden opgesteld. Deze risicoanalyse en veiligheidsinstructiekaarten zullen als basis worden gebruikt om voor elk vlasbedrijf opnieuw **gepersonaliseerde en aan de lokale situatie getoetste, documenten** op te stellen.

4. Tenslotte is het de bedoeling van de wetgever om de opgestelde documenten ook toe te lichten aan de werknemers. Daarom voorzien we, zoals begin dit jaar, opnieuw **opleidingssessies** (in februari/maart 2013) **waar de onthaalbrochure en de veiligheidsinstructiekaarten zullen worden toegelicht.** Elke werkgever krijgt de mogelijkheid om zijn personeelsleden naar één van de geplande sessies te sturen.

Gemakkelijk en goedkoop

Al deze initiatieven geven u als werkgever de mogelijkheid, om u tegen democratische prijzen en zonder grote tijdsbesteding van uw kant, in orde



te stellen voor een belangrijk gedeelte van de documenten en opleidingen die in elk bedrijf wettelijk moeten aanwezig zijn of moeten voorzien worden.

Mocht u nog twifelen aan de noodzaak van deze initiatieven, besef dan dat u nu de kans krijgt om er op een gemakkelijke en tevens goedkope manier voor te zorgen, dat uw bedrijf aan de wettelijke veiligheidsvoorschriften voldoet.

De exacte afspraken zullen u binnenkort via het ABV worden meege-deeld. Het spreekt voor zich dat de kostprijs voor elk van deze initiatieven in belangrijke mate kan gedrukt worden naarmate het aantal deelnemers stijgt!

Hopelijk overkomt het u nooit, maar mocht u de tegenslag hebben dat er zich in uw bedrijf een ernstig arbeidsongeval voordoet, dan zijn dit de documenten en bewijzen van opleidingen die als eerste zullen gevraagd worden door het parket of een inspecteur van de dienst Welzijn op het Werk.

Dirk De Tavernier
preventieadviseur Veiligheid -
Provikmo

Handel in vlasvezels start zwak in 2012

De vertraging van het handelsverkeer in vlasvezels, waarmee wij sinds eind 2010 worden geconfronteerd, heeft zich in de eerste drie maanden van dit jaar

nog maar eens bevestigd. Zowel export als import kenden een aanzienlijke daling tegenover het eerste kwartaal 2011. Het totale exportvolume bedroeg wel

bijna het dubbele van wat ingevoerd werd. Daardoor, en ook door de prijs-schommelingen in het voordeel van de

export, kon toch een vrij hoog handelsoverschot worden opgetekend.

Uitvoer: - 19%

In een vorig nummer hebben we vastgesteld dat de verruiming van ons exportvolume, vergeleken met dezelfde periode van het jaar voordien, in de loop van 2011 stelselmatig geslonken was en voor het laatste kwartaal zelfs in het rood dook. Deze negatieve trend heeft zich begin dit jaar doorgezet. **Alles samen werden 27.362 ton vlasvezels uitgevoerd, wat ruim 19% minder was dan tijdens het eerste kwartaal van 2011.** De afname was een algemeen verschijnsel, maar was toch relatief het sterkst uitgesproken bij breekvlas-gezwingeld vlas (- 22%); voor de korte vezel bedroeg de daling bijna 19%.

Deze inkrimping is voor een groot deel te wijten aan de aanzienlijke daling van de export naar China (incl. Hongkong): terwijl we daar vorig jaar nog een stijging kenden van 65%, was er nu een daling van bijna 30%; onze afzet op de Chinese markt totaliseerde slechts 8.979 ton. De stijgende trend sinds 2008 is daarmee abrupt omgekeerd.

Maar ook de prijsontwikkeling speelde opnieuw een bepalende rol. Zo zijn, net zoals vorig jaar maar dan in mindere mate, de exportprijzen van alle producten gestegen tegenover het eerste

trimester 2011: breekvlas-gezwingeld vlas met 13%, gehegeld vlas met 11% en klodden met 6%. De noteringen kwamen daardoor uit op resp. 1,77 euro, 2,34 euro en 0,54 euro/kg, wat over de hele lijn de hoogste noteringen waren sinds jaren.

Invoer: - 32%

De daling van de import met 4% in 2010, die zich nog sterker manifesteerde in 2011 met ruim 20%, heeft zich in het eerste kwartaal van 2012 bevestigd. **In totaal voerde ons land amper 14.564 ton vlasvezels in, wat 32% minder was dan het jaar voordien.** Ook hier was de terugval een algemeen verschijnsel, met eveneens de grootste daling bij breekvlas-gezwingeld vlas (- 58%); ook voor gehegeld vlas stelden we een aanzienlijke vermindering vast van 39%, terwijl de import van korte vezel met 22% terugliep.

Net als bij de uitvoer, zette de prijs-hausse zich ook hier in zekere mate verder, met uitzondering van de korte vezel. De prijs voor breekvlas-gezwingeld vlas steeg met 12% en voor gehegeld vlas met bijna 30%. De noteringen kwamen daardoor uit op resp. 1,76 euro en de recordprijs van 2,52 euro. De prijs voor korte vezel kende als enige een daling van 26% en noteerde zo nog slechts 0,35 euro/kg.

Exportoverschot: 22,4 miljoen euro

De terugval van het exportvolume werd gedeeltelijk gecompenseerd door de hogere prijzen, zodat er toch nog **een totale exportwaarde van 32,3 miljoen euro** behaald werd. Niettegenstaande dit cijfer ruim 10% lager uitviel dan tijdens de eerste drie maanden van 2010, geldt het toch nog als een van de betere resultaten van de laatste jaren.

Aan de importzijde kenden we dan weer een van de slechtste cijfers van de laatste jaren. Alleen het daljaar 2009 scoorde nóg lager. Zelfs de prijsstijgingen konden door de hoge terugval van het volume niet voorkomen dat de totale waarde met bijna 45% zakte tot **net onder de 10 miljoen euro.**

Als we het verschil berekenen tussen export en import, dan stellen we vast dat **de Belgische handel in vlasvezels tijdens het eerste kwartaal van dit jaar een positief saldo opleverde van 22,4 miljoen euro.** Wij scoorden daarmee bijna 24% hoger dan tijdens de eerste drie maanden 2011, toen nochtans de hoogste exportbonus sinds jaren werd genoteerd.

Belgische in- en uitvoer van vlasvezels Importations et exportations belges de filasses de lin

	INVOER - IMPORTATIONS				UITVOER - EXPORTATIONS				
	hoeveelh.-volume (ton)		waarde-valeur (1.000 EUR)		hoeveelh.-volume (ton)		waarde-valeur (1.000 EUR)		
	3 m. 11	3 m. 12	3 m. 11	3 m. 12	3 m. 11	3 m. 12	3 m. 11	3 m. 12	
Breekvlas & gezwingeld vlas	5.491	2.320	8.622	4.077	14.342	11.168	22.539	19.821	Lins brisés & teillés
Gehekeld vlas	1.223	744	2.379	1.878	2.239	2.124	4.730	4.968	Lins peignés
Klodden & andere vezels	14.755	11.500	6.957	4.016	17.341	14.070	8.797	7.557	Etoupes & autres fibres
TOTAAL	21.469	14.564	17.958	9.971	33.922	27.362	36.066	32.346	TOTAL

(Bron:
INR/NBB)

Exportoverschot 3 m. 2012 (1.000 EUR)
Excédent exportation 3 m. 2012 (1.000 EUR)

22.376

(Source:
ICN/BNB)

Hoge graanprijzen zijn voer voor discussie

De spectaculaire stijging van de graanprijzen op de wereldmarkt zorgde deze zomer voor heel wat, soms verhitte, discussies. De vrees, dat wij zouden afstevenen op een nieuwe voedselcrisis, stak opnieuw de kop op. Onvermijdelijk werd ook terug de vraag gesteld, of het wel verantwoord is om, zeker in de gegeven omstandigheden, landbouwgrondstoffen te gebruiken voor andere dan voedingsdoeleinden.

De recente ontwikkelingen laten ook onze eigen vlassector niet onberoerd. De aantrekkelijke verkoopvoorwaarden voor granen zetten immers extra druk op de contractprijzen voor het volgende oogstjaar.

Droogte zorgt voor prijsexplosie

De prijzen van de belangrijkste landbouwgrondstoffen, zoals granen, oliehoudende zaden, soja, enz. worden vandaag bepaald op de wereldmarkt. Dat die prijzen de voorbije maanden een spectaculaire stijging lieten optekenen, vindt vooral zijn oorzaak in de extreme droogte waarmee de 'graanschuren' van de wereld - een gevolg van de klimaatverandering? - kregen af te rekenen. De VS bijvoorbeeld kampten met de ergste hittegolf sinds 1956.

De gevolgen lieten niet op zich wachten. Tussen midden juni en midden augustus steeg de prijs voor een bushel (27,2 kilo) tarwe op de markt in Chicago met 38% tot bijna 900 dollar.

Toch moeten wij de reden voor de prijsexplosie niet alleen aan de aanbodzijde gaan zoeken. De groeiende wereldbevolking en de stijging van de welvaart, die gepaard gaat met een wijzigend voedingspatroon, stuwden de vraag naar omhoog. Ook het alternatieve gebruik van landbouwgrondstoffen voor andere dan voedingsdoeleinden draagt daartoe bij.

Biobrandstoffen

In tijden waar de stijgende voedselprijzen vooral de allerarmsten in de wereld treffen, wordt het groeiende gebruik van landbouwgrondstoffen voor technische doeleinden, voornamelijk brandstoffen, bijna als immoreel ervaren. Wereldwijd vindt de voedingsindustrie dat de beschikbare grondstoffen in de eerste plaats naar voeding moeten gaan, en dat alleen wat door die sector niet kan worden gebruikt, mag dienen voor biobrandstof-

fen. Vandaag gaat het er echter enigszins anders aan toe.

In de VS, bijvoorbeeld, besliste de regering enkele jaren terug dat 10% van de brandstof aan de pomp 'bio' moet zijn. Op die manier wil het land voor zijn energiebevoorrading minder afhankelijk zijn van invoer uit het Midden-Oosten. Het gevolg is dat nu ruim 40% van de maïsproductie in de VS bestemd is voor de productie van bio-ethanol.

In Europa is het minimumpercentage voor 'bio' 4% (doelstelling is 10% tegen 2020). Europa produceert vooral biodiesel op basis van koolzaad en soja-

olie. Zo komt het dat 42% van de productie van plantaardige oliën gebruikt wordt voor brandstoffen. Voor de graansector blijft het effect beperkt: slechts 4,2% van de Europese graanproductie is bestemd voor bio-energie.

In ons land vertegenwoordigen de drie bedrijven die bio-ethanol produceren een verbruik van ca. 1 miljoen ton graan per jaar.

Recent raakte bekend dat Europa zijn beleid inzake biobrandstoffen radicaal wil herzien. Zo zou de Commissie binnenkort voorstellen om de steun te beperken tot biobrandstoffen van de volgende generatie, d.w.z. afkomstig van gewassen die geen invloed hebben op de voedselvoorziening. In die context zou het hogergenoemde streefcijfer van 10% in 2020 herleid worden tot 5%.

Akkerbouwers - Varkenshouders

De stijgende prijzen zijn uiteraard ook goed nieuws voor de Vlaamse

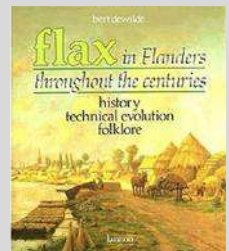
Op zoek naar een origineel relatiegeschenk?
A la recherche d'un cadeau original?

“Flax in Flanders throughout the centuries”

Het naslagwerk van Bert Dewilde, vertaald in het Engels.

Meer dan 200 pagina's in een hardcover kleureditie! De “bijbel van het vlas” geïllustreerd met zeer veel foto's en illustraties.

Voor de uitzonderlijke prijs van 20,- € (incl. BTW) (gratis transport vanaf 10 exemplaren)!



La “bible du lin” écrite par Bert Dewilde et traduite en anglais.

Plus de 200 pages dans une édition reliée, toute en couleur avec des centaines de photos et d'illustrations.

Au prix exceptionnel de 20,- € (TVA comprise) (transport gratuit à partir de 10 exemplaires)!

Contact: Hans Keereman
nv Libeco Home Stores
Tieltstraat 114 - B-8760 Meulebeke
tel. +32 (0)51 48 48 51
info@libecohomestores.com

akkerbouwers, die hiervan 'hun graantje meepikken'. **Anders is het echter gesteld met de sector van de varkenshouders**, die de laatste tijd sowieso al zwaar op de proef wordt gesteld. **Veevoeder op basis van graan vertegenwoordigt immers ca. 70% van de kostprijs van de varkensteelt**, en gezien de prijzenslag tussen de winkelketens, is het weinig waarschijnlijk dat de varkenshouders de gestegen prijzen zullen kunnen doorrekenen.

De pluimveehouders zouden met relatief minder problemen geconfronteerd worden, omdat de kostprijs van het voeder in die sector minder zwaar doorweegt.

Stabiele prijzen

De recente prijsontwikkelingen staan bovenop de agenda van de hoogste beleidsorganen in de wereld. Men wil vooral een herhaling van de voedselcrisis van 2007-2008 voorkomen. Toen gingen verschillende productielanden,

waaronder Rusland, over tot een beperking van de graanuitvoer, om de schaarste in eigen land op te vangen. Een gecoördineerde aanpak moet een herhaling van dergelijke paniecreacties vermijden.

Ook Boerenbond-voorzitter Piet VAN-THEMSCHE is voorstander van een gezamenlijk actieplan, dat o.a. leidt tot een betere samenwerking, meer transparantie over voorraden, en regulering van de markten van landbouwgrondstoffen om speculatie aan banden te leggen. In een opiniestuk in *De Tijd* van 22.08.2012 noemt hij **werken aan meer prijsstabiliteit een absolute noodzaak**. Hij betreurt dat in de Commissievoorstellen voor het Europese Gemeenschappelijke Landbouwbeleid na 2013 daarvan weinig of niets terug te vinden is.

De stijgende grondstoffenprijzen zijn volgens de voorzitter een gevolg van stagnerende rendementen, een dalende beschikbaarheid aan grondstoffen en de klimaatverandering, waardoor het aan-

bod niet altijd de stijgende vraag kan volgen. Bij onvoldoende voorraden wereldwijd leidt dit tot nervositeit op de markten en prijsstijgingen.

Verskillende waarnemers (OESO en FAO) verwachten overigens dat het prijsniveau de komende tien jaar niet alleen hoog zal blijven, maar gemiddeld met 10 à 30% zou blijven stijgen.

Uit vrees voor hun reputatie, hebben enkele Europese banken de voorbije weken in ieder geval beleggingsfondsen opgedoekt, waarmee beleggers op de evolutie van de voedselprijzen konden speculeren. Toestaan dat een beperkt clubje geld verdient aan een situatie, waarbij naar schatting één miljard mensen in de wereld in hongersnood dreigt terecht te komen, dat zou pas immoreel zijn.

(Bronnen: De Tijd, 18.08.2012, 21.08.2012, 22.08.2012, 18.09.2012).

Inflatie opnieuw vertraagd

Het indexcijfer van de consumptieprijzen voor de maand september bedraagt 121,57 punten, wat een stijging inhoudt met 0,21 punt tegenover de maand voordien. De inflatie, die in augustus was opgelopen tot 2,86%, is opnieuw iets gezakt tot 2,76%. In september

werden vooral motorbrandstoffen duurder; de prijsdaling voor verblijven in vakantiedorpen zorgde voor de belangrijkste compensatie.

De gezondheidsindex steeg met 0,05 punt tot 119,52 punten. Het rekenkun-

dig gemiddelde van de laatste vier maanden bedraagt nu 119,30 punten.

Dat laatste betekent dat de bovengrens van de stabilisatieschijf (119,35) niet is overschreden. De lonen in de sector Vlasbereiding blijven in oktober bijgevolg ongewijzigd.

Overlijdens

Wij vernemen het overlijden van **mevr. Cécile WYSEUR**, geboren te Rekkem op 31 december 1928 en godvruchtig overleden te Kortrijk op 15 oktober 2012.

Mevr. Wyseur is de **echtgenote van wijlen de heer Daniel JOSSON**, erevoorzitter van het ABV, die op 26 maart 2011 overleed.

De plechtige uitvaartdienst heeft plaats in de Sint-Audomaruskerk te Bissegem op **zaterdag 20 oktober 2012 om 11.30 uur**.

Aan de familie van de overledene bieden wij onze gevoelens van oprechte deelneming aan.

Men meldt ons eveneens het overlijden, op 86-jarige leeftijd, van **de heer Léon SALMON**, echtgenoot van mevr. Janine Delcourt.

De heer Salmon is o.a. voorzitter geweest van de CILC, de Sté. Safilin en het Comité Linier de France.

De uitvaartdienst heeft plaats gehad in Armentières op 1 oktober 2012.

Aan de familie van de overledene bieden wij onze gevoelens van oprechte deelneming aan.

Décès

C'est avec tristesse que nous annonçons le décès, à l'âge de 86 ans, de **Monsieur Léon SALMON**, époux de Mme. Janine Delcourt.

M. Salmon a été Président e.a. de la CILC, de la Sté. Safilin et du Comité Linier de France.

Une messe d'action de grâce a été célébrée à Armentières, le 1^{er} octobre 2012.

A la famille du défunt nous présentons nos sincères condoléances.